

PROGRAMME DE FORMATION

LES FONDAMENTAUX DE LA CONCEPTION ET DE L'ANIMATION

Formateur :

Serge Navarro, Créateur et dirigeant de LSG CONSULTING (la stratégie gagnante)

Public :

Toute personne souhaitant devenir un professionnel de la formation et développer son activité de formateur-formatrice entrepreneur

Nombre de participants :

De 2 à 6 participants

Niveau de connaissances préalables requis :

aucuns

Modalités et délais d'accès :

La formation démarre à la signature de la convention et les dates sont convenus en accord avec le client

Objectifs de la formation : Intégrer les mécanismes indispensables à la transmission d'un message en restant disponible à la relation pédagogique, à la relation de groupe. Apprendre à gérer un groupe. Développer des compétences

La posture du formateur

S'approprier la posture d'un formateur en formation adultes et la mettre en oeuvre

La motivation du participant

Prendre en compte l'individualisation de la formation Identifier les différents types de motivation

Mettre en place une stratégie en fonction du groupe

La construction d'une formation

Prendre en compte les besoins du commanditaire et des participants Identifier les différents objectifs et méthodes pédagogiques Construire une progression

L'élaboration d'une formation

Exploiter et structurer les objectifs pédagogiques Construire une séquence de formation

L'animation de la formation

Mettre en oeuvre le démarrage d'une séquence

Dynamiser son animation et l'adapter en fonction des différentes techniques et du public

Évaluation de la formation pour les stagiaires Test

Évaluation de la session de formation par les stagiaires

Modalité pédagogique : Formation en présentiel

Méthode pédagogique :

Alternance d'approche théorique, d'échanges et d'exercices pratiques

60% du temps est consacré à des travaux dirigés et des travaux pratiques

Un support de cours sera remis à chaque participant

La formation se termine par un contrôle des acquis

Modalités d'évaluations / Attestation des acquis de la formation :

- Évaluation par questionnaire (quizz) par rapport à l'atteinte des objectifs

(Quizz de 20 questions, obtenir 15 réponses justes pour obtenir la validation des acquis de la formation (75%))

- Évaluation à chaud sur le niveau de satisfaction par questionnaire

- Évaluation à froid pour les entreprises/Financiers

Durée : 24 heures 3 jours de 8 heures

Tarif : Nous contacter

Accessibilité aux personnes handicapées : En fonction du handicap du stagiaire nous étudierons les éventuels aménagements spécifiques qui pourront être étudiés en collaboration avec le stagiaire (outils, rythmes, ou modalités particulières adaptés au handicap exprimé)